

CONSTRUYE TÚ MISMO TU PROPIO NEGOCIO
EN INTERNET Y APRENDE A TRABAJAR ONLINE

Edición **Prelanzamiento**

Revisión 2.100

De el camino *a*
EMPRENDEDOR
EMPRESARIO DIGITAL

THE INTERNET WOLF SUCCESS GUIDE



El camino de emprendedor a empresario digital

Copyright © 2014 – iWolf Hosting SL. Todos los derechos reservados

Las denominaciones y logotipos de iWolf Hosting, iWolf Site, Affiliate Link Machine y “El camino de emprendedor a empresario digital”, son marcas registradas de iWolf Hosting S.L.

La mayoría de productos o servicios a los que se hace referencia en este libro, son marcas registradas de sus respectivos propietarios en los que iWolf Hosting S.L. no tiene vinculación alguna.

Aunque se han tomado las precauciones necesarias en la preparación de este libro, el autor no puede hacerse responsable de sus posibles errores o del uso que se le dé a la información que contiene.

Todos los derechos reservados

Está completamente prohibida la reproducción total o parcial de este libro, así como su transmisión o divulgación en cualquier forma o medio electrónico, incluyendo fotocopiado, grabado o cualquier almacenamiento de información, sistema de recuperación o sitio web, sin permiso escrito de su autor. Su incumplimiento incurrirá en sus respectivas acciones legales.

Registro de Propiedad Intelectual



INFO ABOUT RIGHTS



Etapa promocional presentada por Alvaro de Vesa

Querer vivir de Internet sin ni siquiera un sitio web propio, o con uno precario y mal desarrollado, es pretender hacer paella sin tener arroz. No puedes cavar con las manos mientras tu competencia cava con maquinaria pesada, o sangrarás.

Ingenuo también es creer que tener un colorido sitio web ya es estar en el camino correcto. Eso tendría el mismo sentido que casarse con una mujer sólo por ser guapa. Si muchos emprendedores supieran lo realmente necesario para crear un negocio en Internet con éxito, no hablarían tan a la ligera de ganar dinero en Internet y hablarían más de diseño, desarrollo web y marketing online.

¿Crees que Mark Zuckerberg pensaba cada día en ganar dinero en Internet o pensaba las 24 horas en el diseño, desarrollo y marketing de facebook.com?

Sin un sitio web preparado y optimizado profesionalmente para generarte ingresos online, nunca generarás confianza y nunca serás respetado por otros emprendedores digitales serios. Te confundirán con un vendedor ambulante que hoy vende zapatos y mañana vende lechugas, por aquí y por allá, sin un rumbo fijo, sin un domicilio profesional donde encontrarte y por el que recordarte.

Para emprender tu propio negocio digital con éxito, necesitas un mapa detallado, unas indicaciones correctas, un camino asfaltado y bien señalizado. El primer paso obligatorio e indispensable es contratar tu propio servicio de alojamiento web y tu propio nombre de dominio. **Haz clic aquí para empezar el camino.**

Mis mejores deseos,

Alvaro de Vesa

www.alvarodevesa.com

contacto@alvarodevesa.com

[Únete a mi lista de amigos en Facebook](#)

Tabla de contenidos

(ETAPA I) ORIGEN DEL CAMINO DEL EMPRENDEDOR	11
Introducción	13
Sobre este camino.....	15
Experimenta la magia de Internet	16
Gente ordinaria consigue cosas extraordinarias.....	18
¿Qué es un emprendedor?.....	20
¿Eres una diminuta pulga amaestrada?	22
¿O tal vez eres un dócil elefante?	24
Ojalá no seas una rana	25
¿Por qué los lobos?	26
Sobre el autor.....	28
Conocimientos del autor	30
Agradecimientos	34
Últimas reflexiones y bienvenida.....	35
¿Y ahora qué?.....	36
(ETAPA II) COMIENZA EL GRAN BAILE	39
Aviso importante	41
Preámbulo	44
Caminos, atajos y modelos de negocio en Internet	46
Las redes de afiliación.....	52
Firefox y sus complementos.....	55
Apertura de cuentas de email	57
Configuración de un cliente de correo.....	61
Tu nuevo sitio web	65
¿Qué es Drupal?	67
Algunas respuestas sobre Drupal	68
Preparación de archivos y aplicaciones	71
Transferencia del sitio	75
Datos de conexión con el servidor	75
Transferencia de archivos	77
Instalación de la base de datos.....	78
Configuración interna	83

Formulario de contacto.....	87
Forum y comunidad.....	88
Taxonomía y clasificación de contenido.....	91
Información del sitio.....	94
Configuración de Webform.....	95
Metadatos del sitio.....	97
Opciones regionales.....	98
Desarrollo del sitio web	98
Logo y apariencia	100
Bloques y regiones del sitio.....	104
El editor WYSIWYG.....	111
Tipos de contenido	115
Banners y publicidad	120
Principios básicos de Photoshop	121
Optimización y compresión de imágenes.....	126
Anuncios gráficos	129
Anuncios de texto	131
Anuncios mixtos	133
Opciones de la cuenta.....	133
Go redirects	134
Tu nuevo socio se llama Google.....	137
¿Qué es Google AdSense?	138
Solicitud de Google AdSense.....	140
Creación de bloques AdSense.....	141
Integración de AdSense en tu sitio web	143
Mantenimiento y últimos ajustes.....	146
Redirección permanente	147
Protección de formularios.....	148
Google Analytics.....	149
Alias de URL.....	151
Rendimiento	154
Informes, registros y errores	160
¿Sabes cómo se gana dinero online?	161
¿Qué es el marketing viral?	162
Tu arma de promoción viral.....	164
El efecto viral en tu sitio web.....	165
Páginas de promoción (Landing pages).....	168
Fin de etapa: conclusiones finales	171

(ETAPA III) REDES SOCIALES Y PROMOCIÓN INMEDIATA	172
Introducción	174
¿Social Media Manager o Community Manager?	175
Primeros pasos en Facebook	177
Búsqueda de un nicho.....	178
El botón 'Me Gusta'	182
Páginas de fans.....	183
Las aplicaciones en Facebook	185
Viral Fanpage	186
Personalización de tu Fanpage.....	192
MailChimp en tu Fanpage	197
Primeros pasos en Facebook.....	204
La fórmula del Edge Rank	208
Las 4 claves para tener de aliado al Edge Rank.....	210
El rentable y efectivo etiquetado	211
¿Qué no debes hacer nunca?	213
Encontrando páginas de fans.....	213
Etiquetado de tus propios seguidores	215
Los 4 principios del etiquetado	216
Actualizaciones de estado	216
El objetivo principal de las actualizaciones de estado	217
Ejemplos de actualizaciones de estado	218
Recomendaciones importantes de publicación.....	222
La peor publicación en Facebook	224
Tú eres el experto en tu mercado	226
Los 4 puntos clave de las actualizaciones de estado	228
Participando en conversaciones	229
Tres normas para activar el flujo de comentarios	229
Tres maneras de que nadie se fije en ti	232
Consejos para tener buenas conversaciones	233
El mágico botón de compartir	234
¿Qué comparte la gente en Facebook?	235
¿Nadie comparte tus actualizaciones de estado?	236
Los 3 consejos para conseguir 'shares'	238
Notas virales	238
Beneficios de las notas.....	239
Creando notas	241
Los 4 puntos principales de las notas	243
Posicionamiento web de tu fanpage	244

¿Qué es una URL personalizada?	244
Autoridad del dominio de Facebook.....	245
Subcontratar el posicionamiento	246
Primeros pasos con Twitter	248
Configurando tu cuenta de Twitter	248
Acortar enlaces.....	249
Envíos de Tweets	250
Añadir seguimientos	252
Conceptos básicos para conseguir seguidores:	253
Siguiendo a tus futuros seguidores	255
Software y aplicaciones para Twitter.....	258
¿Tweetadder, Hootsuite o Socialoomph?	260
5 restricciones y consejos sobre Twitter	263
Conclusión sobre Twitter	265
Affiliate Link Machine.....	268
Instalación de Affiliate Link Machine	270
Comprendiendo Affiliate Link Machine.....	275
Convirtiendo enlaces de afiliado	278
Comienza la fase de producción intensiva.....	280
Los servicios de alertas	281
Comprendiendo las alertas	282
Configurando Google Alerts	287
Fin de etapa: conclusiones finales	288
(ETAPA IV) POSICIONAMIENTO WEB EN LOS BUSCADORES	292
Introducción	294
Una mala experiencia inolvidable.....	295
Primer contacto con las keywords.....	296
Primer contacto con el Page Rank (PR)	298
Piensa en el SEO para tu negocio, no para el de otros	299
Algunas recomendaciones previas	300
El objetivo del SEO.....	301
¿Tan importante es el SEO?	302
¿Es mejor contratar a alguien para el SEO?.....	303
Las técnicas de guante negro	304
Tus primeras 100 keywords	306
¿Qué resultados tendrás con buenas keywords?	307
Tráfico cualificado.....	308
Elegiendo las keywords adecuadas	309
Tu lista de keywords.....	310

Las keywords de tu competencia directa	312
Eligiendo las 100 mejores keywords	313
Tus keywords definitivas	317
Revisando tus posiciones en Google	318
Recuerda que...	320
Optimización Onpage.....	321
¿Ya aparece tu sitio web en Google?	321
Invitando a los robots de rastreo	322
Asfalta el camino a los robots	323
Encuentra un Hosting rápido y fiable	325
Reescribir las URLs dinámicas	326
Problemas de navegación	328
Los enlaces siempre en texto, no en imágenes	329
Frames, Flash y JavaScript	330
¿Para qué sirven las páginas de bienvenida?	331
Arregla los enlaces rotos	332
Detectando el contenido duplicado	333
Contenido duplicado externo.....	336
Contenido duplicado interno.....	337
Corregir errores HTML y CSS	340
Crear un mapa para tu sitio web	341
Recuerda que...	343
Optimización de tus páginas web.....	344
¿Qué es una página de aterrizaje?	344
Una página perfectamente optimizada.....	347
Empieza a optimizar tu primera página web	348
¿Crees que el tamaño importa?.....	350
La primera evaluación de tu optimización	351
Poniendo a punto tu página web	353
Optimización Onpage finalizada.....	362
Recuerda que...	363
Comienza la construcción de enlaces	364
Enlaces para trabajar el Link Building	365
¿Cómo interpretan los buscadores tus backlinks?	366
¿Por qué necesitas backlinks externos?.....	367
Link Farms y sitios FFA.....	368
Factores de un enlace de calidad	369
Reparte tus enlaces de forma regular y natural	376
Posición de los enlaces	376
Protección frente al pingüino	378
¿Ya estás preparado para el SEO?	380

Recuerda que...	382
Cómo y dónde conseguir enlaces	383
Principios básicos antes de conseguir enlaces	383
La rutina diaria para conseguir enlaces	385
Ya es hora de empezar con el Link Baiting	389
Utiliza los medios sociales	393
Comprar enlaces efectivos	394
Acelerando el Link Building	396
Artículos en sitios relacionados	397
Aprendiendo a rotar artículos	400
Tu primer artículo, tu mejor activo	405
Encontrando backlinks potenciales	418
Solicitando la publicación de tus artículos	420
Ya has terminado el SEO	422
Recuerda que...	424
Fin de etapa: conclusiones finales	425
(ETAPA V) TU CAMINO DIGITAL SÓLO ACABA DE COMENZAR	426
Esto sólo es el principio	428
Plan de trabajo diario	429
25 principios que quiero compartir contigo	434
Últimas palabras	439

(ETAPA I)

ORIGEN DEL CAMINO DEL EMPRENDEDOR



“ *Cualquier débil en el mundo se dispone a combatir en un minuto si se siente animado, pero cuando se trata realmente de tomar las armas y de entrar en batalla, es poseído por la energía. Cuando esta energía se desvanece, se detendrá, estará asustado y se arrepentirá de haber comenzado.* ”

Sun Tzu, “El arte de la guerra”.

Introducción

Un libro puede cambiar la vida de una persona pero un buen libro puede cambiar la vida de miles de personas. Todo el conocimiento de la humanidad está en los libros. Es el conocimiento lo que te otorga el poder y la capacidad de cambiar las cosas. No tienes que sufrir una mutación, sólo tienes que leer y aprender para adquirir ese poder. Sencillo, ¿verdad?

Estimado emprendedor, déjame revelarte un secreto. Después de andar este camino y aplicar con éxito cada uno de sus pasos, existirá un antes y un después en la forma en la que utilizarás Internet a diario. El secreto no es otro que dejar de pensar en el dinero como solución a todos tus problemas al mismo tiempo que ves en Internet la solución a esos problemas. No cometas el error que miles de emprendedores cometen. El dinero es la recompensa o consecuencia de un trabajo bien realizado, no hay más.

Libera tu mente de la obsesión de conseguir dinero rápido y enfoca tus energías en aprender a crear tu propio negocio digital paso a paso. De la rapidez con la que aprendas y seas capaz de dar todos los pasos de este camino dependerá la rapidez con la que generarás ingresos en Internet de forma sólida y estable.

Es el principio de causa y efecto. La causa no es ganar dinero rápido, la causa es aprender a crear un negocio en Internet rentable y automatizado. El efecto de esa causa no es otro que el dinero, es inevitable. Olvídate de ganar dinero cuanto antes y céntrate en lo que realmente importa, céntrate en aprender y practicar. De esa paciencia dependerá tu éxito y de esa obsesión e impaciencia dependerá tu fracaso.

El camino para convertirte en empresario digital ha sido confeccionado para un único objetivo: tener un verdadero negocio propio basado única y exclusivamente en Internet. Vas a adquirir unos conocimientos progresivos muy avanzados. Para adquirir conocimientos suficientes como para construir cualquier tipo de negocio digital tú mismo, podrás valerte de nuestro asesoramiento, libros recomendados, nuestros foros de ayuda, y un sinfín de recursos y estrategias que irás descubriendo día a día en la comunidad que rodea a los Lobos de Internet.

Por ahora, el objetivo prioritario es que tengas tu primer negocio digital completamente operativo, y adquieras la visión de cómo funciona el marketing y la promoción en Internet para generar ingresos diarios con sólo un PC y una conexión a Internet. Esa es la razón por la que has depositado tu confianza en iWolf Hosting.

Es imperativo que comiences a sentir esa sensación adictiva que es vivir de tus pasiones y aficiones gracias a Internet, generando ingresos mientras duermes, mientras viajas, mientras disfrutas de tu familia y demás privilegios sólo alcanzables en la Era de la información digital.

Debes ser muy paciente en tu fase inicial y seguir escrupulosamente todos y cada uno de los pasos que se te vayan indicando. En el mismo momento que empieces a generar tus primeros ingresos con tu sitio web, empezarás a evaluar y a comparar la rentabilidad y conocimientos que has obtenido en otras oportunidades de negocio o empleos, y es muy posible que lo primero que pienses sea, "he perdido mucho tiempo y dinero intentando tener una vida económica estable".

Siguiendo las indicaciones y siendo constante, nunca dejarás de generar ingresos en Internet, ya sean ingresos a tiempo parcial o a tiempo completo. Tienes que ser tú quien decida la cantidad que quieres ingresar cada mes en el banco, y sólo tú decidirás el momento exacto de abandonar tu empleo actual para vivir exclusivamente de Internet y de tu negocio digital.

La sensación de poder cambiar de residencia sin depender de un empleo cercano, la sensación de trabajar en casa o en la playa mientras estás con tu familia, la sensación de no depender de nadie para generar ingresos diarios, y la sensación de que la gente te admire y te respete por tu trabajo recurriendo a ti para recibir consejo, es algo que sólo tú tendrás que experimentar para entender lo que esconde esta adictiva profesión de la que estás empezando a formar parte.

Los motivos que tengas para querer ganar dinero en Internet no son relevantes porque nadie mejor que tú conoce los problemas que solucionarías y la gente a la que ayudarías si tus ingresos mensuales aumentasen varios cientos o miles de dólares cada mes del año.

Lo que sí importa es averiguar si eres lobo o eres oveja, si eres proactivo o eres reactivo, si eres ambicioso o eres conformista, si eres autosuficiente o eres autodependiente. Eso es lo verdaderamente importante y la respuesta a la pregunta "¿cuánto dinero voy a ganar?".

Probablemente estés ansioso por comenzar ya pero tenemos que dejar claros varios puntos antes de continuar:

1. No vas a tener que vender nada en persona, e incluso podrás ganar dinero cada día de forma totalmente anónima, si así lo deseas.
2. Olvídate cuanto antes de cualquier variante de mensajería instantánea para conseguir clientes. Es más, aléjate de la idea de chatear con gente para conseguir clientes.
3. Olvídate de las reuniones presenciales, de las típicas salas de conferencias y de las llamadas telefónicas diarias para conseguir cerrar ventas.

4. Olvídate de los libros de motivación y de auto superación. Todos te enseñarán a tener confianza en ti mismo pero ninguno te enseña a crear tu negocio paso a paso, y mucho menos en Internet.
5. Olvídate de intentar vender algún producto a tus familiares y amigos. Eso te frenaría en tu crecimiento personal y profesional, y necesitarías libros de motivación para poder seguir luchando contra las críticas de personas a las que quieres y aprecias.
6. Olvídate del spam y de pretender vender a gritos por cada rincón de Internet que encuentres, sin importar el público ni el tema que sea tratado. Ya no tendrás que parecer un vendedor desesperado que no respeta ningún mercado.
7. Y olvídate de reuniones, compromisos, citas o cualquier otra forma de ayuda offline que creas necesitar para ganar dinero en Internet. La única persona capaz de luchar por su objetivo es uno mismo. Nadie más se dejará la piel por ti para cumplir tu sueño. Sólo tú puedes conseguirlo y sólo necesitas un PC y una conexión a Internet, nada más. Ya sabemos que quieres ganar dinero, así que lo último que necesitas es perder tiempo escuchando a gente que intenta convencerte de algo que ya sabes.

Cada día debes avanzar en esta guía y adquirir práctica engranando las piezas paso a paso. Si te falta tiempo deberías dejar de lado todas esas presentaciones, reuniones, charlas y conferencias que te animan a montar un negocio en Internet pero no enseñan cómo hacerlo. Es el futuro de tu negocio lo que está en juego y no quieres teorías, quieres resultados.

Tú eres dueño de tu tiempo. Inviértelo inteligentemente y deja de perderlo rezando para conseguir algo que sólo está en tu mano. Ahora tendrás que convertirte en un Lobo de Internet, porque es exclusivamente en Internet donde vas a trabajar, en pijama y armado solamente con tu PC sin tener que perseguir ni convencer a nadie.

Sobre este camino

Este camino ha sido desarrollado siguiendo unas pautas muy estrictas. Seguir todos los enlaces, nombres, directorios, etcétera, es de vital importancia para completar con éxito los primeros pasos en el camino de emprendedor a empresario digital.

Algunas indicaciones pueden resultar muy básicas, dependiendo de tu grado de formación y comprensión. Es por ello que se recomienda enormemente seguir escrupulosamente todas y cada una de las indicaciones para evitar malentendidos. Como ejemplo, en el momento que decidas renombrar un archivo o carpeta, con un nombre distinto al expuesto, serás responsable

de recordar ese nombre ya que, ese archivo o carpeta, servirá de referencia y se citará durante el transcurso de este camino.

La intención es la de guiar al emprendedor por el camino más rápido posible para tener operativo un verdadero negocio digital basado en sus aficiones e intereses, desarrollado íntegramente desde casa por Internet. Al finalizar el camino, estarás en completa disposición de duplicar lo aprendido con tu propia iniciativa e intereses personales y profesionales para aplicar estas prácticas y conocimientos adquiridos en tantos negocios digitales y sitios web como desees.

Crearás un sitio web basado exclusivamente en tus intereses (viajes, deportes, cine, cocina, tecnología, fotografía, etcétera), siguiendo un plan profesional diario para experimentar tus primeros ingresos online con tu primer sitio web. El crecimiento constante sólo dependerá de la repetición de los pasos indicados. Por esta razón, seguir todos los pasos como se indican es la clave para trabajar al unísono con unos estándares comunes.

Este camino es para todo el mundo pero, con total seguridad, no todo el mundo estará hecho para este camino. Aprenderás a crear tu propio sitio web y clonarlo para otros mercados, promocionarlo eficientemente en las redes sociales y mantener un crecimiento constante con un plan de posicionamiento web que te descubrirá un nuevo mundo en Internet. No rendirse y llegar hasta el final es vital para asimilar completamente las tareas diarias necesarias para alcanzar unos ingresos importantes online.

Experimenta la magia de Internet

La magia de Internet va estrechamente ligada a una calidad de vida incomparable. El dinero es un factor extremadamente importante para conseguir esa vida, no se puede negar. Pero, lo más importante, es la forma en la que se generan ingresos y las horas invertidas en conseguirlo. Y ahí es donde entra en juego la magia de Internet. Cuando experimentas esa sensación y dejas que entre en tus venas, nada ni nadie podrá ofrecerte una calidad de vida mejor. Entonces, ¿qué es la magia de Internet?

Cualquier otro empleo tradicional requiere de unas horas mínimas de trabajo, frecuentemente más de ocho. Como empleado, alquilas tu tiempo para efectuar una serie de monótonas tareas diarias por las que serás pagado. Cuando comienzas tu jornada laboral, sabes que tendrás que cumplir esas horas antes de poder disfrutar de las cosas que realmente te gusta hacer en esta vida. A menudo revisas tu reloj cada 15 minutos pensando: "bien, ya me queda menos para

terminar e irme a casa". Hora tras hora, día tras día, semana tras semana y año tras año, si es que tienes la suerte o la desgracia de tener un empleo estable con un salario fijo cada mes.

Si te levantas cada mañana para hacer lo que te gusta, estás aprendiendo. Si cada mañana te cuesta levantarte porque tienes que ir a hacer algo que no te gusta, estarás obedeciendo.

Ahora tendrías que reflexionar sobre esto. Si ganas 1000 dólares al mes, trabajando ocho horas diarias durante 22 días cada mes, tu precio es de 5,68 dólares la hora. Es duro decirlo, y mucho más duro es oírlo, pero eso es lo que vales. Tus habilidades, tus conocimientos y tu tiempo cuestan 5,68 dólares la hora. Así piensa tu gobierno, así piensa tu jefe, así piensan tus compañeros de trabajo y así piensa tu familia.

Te cueste o no reconocerlo, eso es lo que vales porque no has encontrado a nadie que te valore lo suficiente como para pagarte más. Esa es la cantidad por la que alquilas tu trabajo y esa es la cantidad con la que te conformas y das gracias por, al menos, tener empleo. Tú eres el único que debes decidir cuánto vales. Al fin y al cabo, trabajas para poder vivir lo mejor posible, y la vida cuesta dinero, ¿estás de acuerdo?

Hay un segundo escenario en el que se encuentra la gente que es más valorada y valiosa. Ejecutivos de grandes empresas, arquitectos de reconocido prestigio o incluso deportistas de élite. Todos ellos tienen en común una vida aparentemente envidiable pero todos ellos tienen sus horarios que cumplir y unas estrictas obligaciones y responsabilidades que no todo el mundo estaría preparado para soportar.

Son personas excepcionales, de eso no hay duda. Todo eso tiene su recompensa, por supuesto, y mayoritariamente se traduce en fama, respeto, prestigio, reconocimiento y, cómo no, en más dinero del que pueden gastar. Pero esas grandes recompensas, tan valiosas para esas personas de éxito, tal vez no lo sean tanto para sus familias.

El dinero solamente es una unidad de medida que sirve para valorar tu trabajo, nada más. Si alguien poderoso hubiera decidido que las cosas se pagasen con besos y abrazos, hoy en día, el mayor exponente del codicioso capitalismo sería el amor y el cariño, y no el dinero. Irónico, utópico y surrealista. Seríamos todos tan cariñosos y dulces que pudriríamos los dientes. No le des al dinero más importancia de la que realmente tiene y no le culpes de cosas para las que no ha sido creado.

Hay muchas personas que disfrutan trabajando, y trabajan incluso en su tiempo libre por puro placer. Han elegido una profesión que les apasiona y su vida gira en torno a su trabajo, viéndose obligados a prestar menos atención a otros aspectos de sus vidas iguales o más importantes que su trabajo. Para unos se convierte en una vía de escape y trabajan más para evadirse de sus problemas. Para otros se convierte en un sacrificio necesario para conseguir lo mejor para sus familias. Sin embargo, triunfar en tu trabajo no te garantiza el éxito en la vida si no tienes tiempo para disfrutar con tus hijos o si no puedes dormir todos los días de la semana con la mujer a la que amas.

Un verdadero negocio digital, basado 100% en Internet, te otorga la libertad de comprobar cada mañana el dinero que ganaste el día anterior y decidir si ese día te apetece trabajar o tomarte el día libre porque, aunque decidas no trabajar, ese mismo día libre seguirás ganando dinero. Esa es la verdadera magia de Internet y es lo que tú mismo podrías experimentar antes de terminar este camino. Y todo desde tu casa o desde la playa, en pijama o en bañador, sin tener que hablar o reunirte con nadie. ¿Conoces muchos negocios que puedan ofrecerte eso?

Internet es la mayor máquina de hacer dinero jamás inventada por el hombre. Puedes trabajar en cualquier parte del mundo y crear tu propio negocio con una inversión económica ridícula, \$40.95 USD en el caso de [iWolf Hosting](#). Te permite trabajar en casa mientras ves jugar a tus hijos, disfrutar con tu mujer e incluso trabajar los dos en equipo. No tienes horarios que cumplir ni 30 escasos días de vacaciones al año. Los horarios los pones tú y tú decides cuándo trabajar.

En realidad puedes estar todo el año de vacaciones y vivir donde te plazca sin rendir cuentas a nadie. Cuando te levantas de la cama y compruebas que ganaste \$100 USD mientras dormías, o cuando regresas a tu casa después de una noche entera bailando con tus amigos y tienes \$200 USD más en tu banco, o cuando emigras a otros países sin tener que buscar empleo, entonces ya nunca jamás volverás a pensar igual. Habrás experimentado la magia de Internet y sabrás cómo quieres vivir el resto de tu vida, o al menos haber abierto otra puerta más para tu futuro.

Gente ordinaria consigue cosas extraordinarias

No lo dudes nunca. Las personas ordinarias consiguen cosas extraordinarias. No depende de tu educación ni de tu poder adquisitivo. Sólo depende de tu formación y de tu fuerza de voluntad. La capacidad para cumplir tus compromisos y retos personales será lo que te convierta en un triunfador o en un perdedor. Si no tienes compromisos ni retos que cumplir, entonces serás un ser neutro, alguien sin motivaciones, y eso no te permitirá avanzar. Para cambiar tu vida

necesitas tomar una decisión. Las decisiones que tomes serán las que te acercarán o alejarán de tu objetivo, cualquiera que sea. Pero, para eso, necesitas encontrar decisiones que tomar.

Las personas sólo cambian sus vidas por dos motivos: por inspiración o por desesperación. Sin un estado emocional de inspiración o desesperación, nunca tendrás decisiones importantes que tomar. Tu mente no tendrá ninguna necesidad de tener ideas importantes para poder tomar decisiones importantes. Te limitarás a decidir si pedir dinero prestado para pagar un mes de hipoteca atrasado o hacer horas extra en tu empleo para poder reunir el dinero. Eso no es una solución, es un parche temporal, y volverás a vivir el mismo problema una y mil veces, mes tras mes. Y una decisión tan aparentemente importante se convierte en una decisión que no solucionará tu gran problema: pagar tu hipoteca sin retrasos durante los próximos 30, 40 o incluso 50 años. Sólo de pensarlo me entran escalofríos.

Mucha gente ahorra dinero cada mes pensando en la posibilidad de que lleguen tiempos de crisis. Cuando se quedan sin empleo, o contraen deudas que no pueden pagar, sus ahorros empiezan a disminuir rápidamente. Buscan un empleo con un salario similar o inferior al que tenían para poder recuperar su nivel de vida anterior. Ni siquiera piensan en la posibilidad de mejorar sus vidas para siempre. Con un salario similar se conforman, es lo que buscan y ansían. Cuando consiguen un nuevo empleo, su estado de desesperación se desvanece y la oportunidad de cambiar sus vidas para siempre desaparece. Creen que vuelven a tener una vida estable cuando, precisamente, lo que les ha llevado a ese estado de desesperación es una vida completamente inestable e impredecible.

La mayoría de la gente prefiere mejorar sus vidas por inspiración, es lógico. A nadie le gusta la desesperación pero es lo que realmente curte el alma y la mente. De las victorias pocas cosas se pueden aprender. Sin embargo, de las derrotas siempre aprendes y adquieres sabiduría y experiencia. El secreto es no convertir los fracasos en un hábito y no entrar en estados de desesperación habitualmente. Hay gente que siempre está intentando solucionar problemas y otra gente siempre tiene las soluciones a esos problemas. ¿Crees que eso es así porque hay gente que nace predestinada? Nadie nace sabiendo, y mucho menos teniendo la solución a esos problemas. La inspiración es una habilidad, y como toda habilidad, se puede aprender.

Por inspiración o por desesperación, el ser humano es capaz de conseguir cosas realmente extraordinarias, es indiscutible. No eres consciente de tu potencial hasta experimentar alguno de estos estados emocionales. Y tal vez por desesperación hayas decidido descubrir este camino. Si es así, al terminar el camino te aseguro que te sentirás inspirado y tendrás la formación y la preparación suficiente para crear negocios en Internet que te permitan vivir en el futuro sin trabajar más de cuatro horas al día. Tu inspiración y tu determinación decidirán si el dinero dejará de ser un problema en tu vida, y tu ambición fijará los ingresos que tendrás en Internet.

¿Qué es un emprendedor?

Se denomina emprendedor a aquella persona que enfrenta con resolución acciones difíciles. En economía, negocios o finanzas, tiene el sentido más específico de ser aquel individuo que está dispuesto a asumir un riesgo económico. Desde este punto de vista, el término se refiere a quien identifica una oportunidad y organiza los recursos necesarios para ponerla en marcha, sin quejas y sin excusas.

En realidad, la definición de emprendedor ocuparía un libro entero para conseguir hacer entender a esta sociedad lo que realmente conlleva ser un verdadero emprendedor. Está relacionado con la lucha diaria, el espíritu de superación, el sacrificio personal y económico, y un compromiso y una paciencia que deben ser inquebrantables para conseguir tus objetivos. Lo que unos llaman obsesión, un verdadero emprendedor lo llamaría dedicación.

Un emprendedor de verdad tiene un vacío interior que demasiada gente confunde con un deseo o capricho. Desear algo no significa que luches a diario por conseguirlo, y mucho menos que, cuando lo hayas conseguido, sigas luchando por mantenerlo. Sin embargo, cuando tienes ese vacío interior, intentas hacer todo lo posible por llenarlo y luchas por mantenerlo lleno. En determinados momentos creerás no ser feliz por no ser capaz de llenar tu vacío, pero el simple hecho de sentir que estás luchando por llenarlo, te hará sentir más feliz de lo que te imaginas.

Hay muchas personas que se autodefinen como emprendedores. Viven a diario gastando más dinero del que se pueden permitir en lujos y caprichos. Es muy posible que lo hagan para intentar disfrutar de la vida y dejar de pensar en sus problemas. Aun gastando lo que tienen, pidiendo dinero prestado para poder seguir disfrutando, continúan pensando en su próximo gran negocio como cualquier persona piensa en ganar la lotería. ¿Qué entiendes tú por sacrificio y dedicación?

El espíritu de lucha del emprendedor es muy fácil de definir. Cualquier madre soltera tiene la responsabilidad y obligación de alimentar, cuidar y educar a sus hijos. Cualquier madre soltera sin recursos lucha por ello a diario sin que nadie se lo imponga. No importan las horas que trabaje y el poco dinero que gane porque, cuanto más extremas sean las condiciones, más fuerte tendrá que ser para soportar esa lucha diaria. Eso sí es ser luchador, pero es el instinto de supervivencia, con el que todo ser humano nace, lo que no lo hace tan excepcional.

No es algo extraordinario trabajar doce horas diarias para ganar menos de \$1000 USD al mes. Cualquiera puede hacerlo, ¿verdad? Lo que sí es extraordinario es trabajar de dos a cuatro horas al día y ganar más de \$10000 USD al mes. Hay muy poca gente que sea capaz de lograrlo, y es por una simple razón: quien no lo consigue es porque considera que es más fácil conformarse

con lo que tiene que arriesgarlo y poder perderlo. Paradójicamente muchas personas ya están perdiendo simplemente por ni siquiera intentarlo, eligiendo vivir apurados con el dinero justo.

Es justo ahí cuando entra la figura del emprendedor en juego. Ser emprendedor puede incluso convertirse en una enfermedad destructiva. De igual forma que la madre soltera sacrifica su vida por la de sus hijos, el emprendedor puede incluso sacrificar todo lo que tiene pensando también en el mejor bienestar para su familia. Y si no acierta, todo su mundo se derrumbará.

Cuando no llega la recompensa, llegan las discusiones familiares, las críticas de amigos cercanos, la soledad de los hijos y una gran cantidad de deudas sin poder pagar. Es precisamente eso lo que debería hacer preguntarte: ¿Merece la pena tanto sacrificio cuando lo más sencillo es trabajar para otra persona, acatar sus órdenes y cobrar un sueldo fijo a final de mes? ¿Merece la pena esforzarse en ser un buen empleado para asegurarse no ser despedido? En ocasiones, tal vez, si la estabilidad del empleo es a prueba de bombas. Tienes que ser previsor y precavido.

Es preferible soñar y despertar que no soñar nunca. El emprendedor lucha por pasión, lucha sin obligación. No lo hace por sobrevivir porque para eso podría trabajar para otra persona y cobrar puntualmente a final de mes, ya lo sabes. Lo hace para llenar ese vacío interior de crear algo útil por sí mismo, de llenar su vacío interior. Al igual que la mayor satisfacción de un escritor es conseguir lectores que lean su trabajo, la mayor satisfacción de un emprendedor es construir algo sólido y rentable que le permita vivir haciendo lo que más le gusta hacer. El dinero sólo es la recompensa material al esfuerzo y al sacrificio invertidos en cumplir ese sueño.

Piensa en el dinero como una unidad de medida que indica lo que vales. Eso no significa que si ganas poco vales poco. Lo que sí significa es que alguien ha decidido que vales poco. Y ese alguien eres tú mismo. En Internet no hay fronteras y ningún gobierno ni empresa pueden decidir tu sueldo.

Por lo general, a la gente no le gusta vender. Muchas personas dicen, sin pensarlo dos veces, que no sirven para vender. ¿Quién les habrá convencido de eso? Muchas de esas personas, cuando les preguntas sobre una película o un libro, te lo recomiendan como si cobrasen dinero por ello. Es la sensación de interrumpir y abordar a alguien para forzar una venta lo que hace a tantas personas alejarse de un trabajo en ventas. Pero, ¿y si la gente fuera quien quisiera saber tu opinión y acudieran a ti antes de comprar cualquier cosa en Internet? Ese es el objetivo aquí.

Le ponen tanta pasión que necesitas ver la película o leer el libro sólo por lo que te han contado. Y son esas mismas personas las que creen que no valen para vender. Les escuchas y les ves

diariamente hablar tan orgullosos de su trabajo, de su familia, del país al que han ido de vacaciones el año pasado, o simplemente de sus hobbies y aficiones, que sólo haciendo eso podrían estar generando ingresos en Internet hablando y escribiendo sobre sus intereses. Es justo eso lo que vas a construir: un negocio digital basado en tus intereses y aficiones.

Todo el mundo vende a diario sin darse cuenta pero, en el momento que tienen que vender algo conscientes de que ganarán dinero con ello, huyen como alma que lleva el diablo. La mejor venta es la recomendación y eso lo hace todo el mundo diariamente. Y si no sabes recomendar, seguro que sabes opinar, y también generarás ingresos opinando en Internet. No es necesario ser muy inteligente ni muy valiente para llevarlo a cabo. Ya lo estás haciendo a diario gratis.

No te asustes, no vas a tener que convertirte en un emprendedor por definición. Tanto si eres esa madre soltera como si eres ese emprendedor que arriesgó y perdió, o simplemente odias vender, lo único que necesitas es un poquito de ilusión, un PC, una conexión a Internet y saber cuáles son tus hobbies y aficiones para comprobar por ti mismo que cualquiera es capaz de crear su propio negocio digital y disfrutar de la libertad que esconde Internet. Ten cuidado, podrías hacerte adicto a este mundo.

¿Qué sabes hacer? ¿Qué habilidades tienes? ¿Qué estudiaste? ¿Qué te apasiona? ¿Qué has querido aprender siempre? ¿Por qué recurren a ti otras personas? Son preguntas que debes responder **YA**.

¿Eres una diminuta pulga amaestrada?

Es increíble cómo el ser humano se parece tanto a los animales. Los niños son tremendamente codiciosos y, con el paso de los años y dependiendo de la educación que reciban, se convierten en personas egoístas o solidarias, derrotistas o luchadoras, conformistas o ambiciosas. Si les compras un juguete, ellos quieren dos; si les compras dos, quieren cuatro. Sin entender que las cosas cuestan conseguir las, ellos seguirán pidiendo. El egoísmo de un niño sin educar es incalculable y debe ser la responsabilidad de los padres la de guiarles y enseñarles el camino.

El gran problema se presenta cuando muchos padres creen que el camino más fácil es el de quitarles las ilusiones para enseñarles que la vida es muy dura, y así evitarles la tristeza de no conseguir lo que desean. La naturaleza del ser humano es desear más de lo que necesita. Creer que es más feliz quien menos necesita es demasiado contradictorio en plena Era tecnológica.

Sólo hay que hacer el experimento negándole Internet a un hijo cuando todos sus amigos lo tienen para chatear con sus novias por la noche, entre otros ejemplos. Su infelicidad será infinita.

El valor de la información es lo que marca la gran diferencia entre alguien que fracasa y alguien que triunfa en cualquier aspecto de la vida. Cuanta más información tengas, cuanta más educación consigas, más fácil te resultará conseguir todo lo que te propongas a lo largo de tu vida. No importa el qué, construir una sólida cuna a tu hijo con tus propias manos o comprarle a tu mujer la casa de sus sueños. No importa el qué, ya sea material o espiritual. La información es el origen de todo lo que nos pasa en la vida, para bien o para mal, por exceso o por defecto.

Amaestrar una pulga es una de las cosas más fáciles de aprender de este mundo, pero es increíble el gran número de personas que no tienen ni la más remota idea de cómo hacerlo. Evidentemente, saber cómo se amaestra una pulga no te hará rico. Lo que sí podría hacerte rico es saber si eres una pulga amaestrada y, si lo eres, aprender a regresar a tu estado natural.

El concepto y la práctica del amaestramiento de pulgas es muy simple y es una técnica adoptada por los domadores de pulgas. En realidad es exactamente la misma técnica que adoptan nuestros padres, o la sociedad en la que nos criamos, para educarnos desde que nacemos. La pulga del hombre es capaz de saltar una altura que para un humano equivaldría a saltar la Torre Eiffel de París. No se ha entrenado para ello, sencillamente posee ese potencial de salto de forma natural.

Si metes una pulga en un tarro de cristal, y lo cierras con una tapadera, la pulga seguirá saltando lo que sus patas le permiten. Ya te estarás imaginando qué sucede. ¡Exacto!, que cada vez que salta sufre una jaqueca más dolorosa que el peor dolor de muelas. En cuestión de un par de semanas, la pulga comenzará a saltar la altura justa para no tener más dolores de cabeza y nunca más volverá a saltar más alto, incluso fuera del tarro.

Hay personas a las que nunca les han puesto una tapadera para impedirles que salten más alto. A otras personas le pusieron la puñetera tapadera pero, aun así, no sólo recuperaron todo su potencial de salto sino que lo multiplicaron. Y una gran inmensa mayoría de personas, lamentablemente, siguen pensando que se harán daño si intentan saltar más alto.

Todas estas personas creen que soñar es para tontos. ¿Para qué perder el tiempo luchando por algo que no vas a conseguir? Ese es el pensamiento de esas pulgas "amaestradas". Poseen la capacidad pero han aprendido que no tienen que saltar más alto. Si algo es posible, si se puede saltar más alto, ¿por qué hay personas que viven toda la vida pensando en la tapadera? Y tú, ¿también eres una pulga amaestrada?

¿O tal vez eres un dócil elefante?

Amaestrar un elefante es una técnica que entristece a cualquier amante de los animales. Tal vez sea por su noble personalidad, aunque la personalidad sea una cualidad solamente atribuible a las personas, o tal vez sea por pasión hacia los animales. Sea como fuere, a diferencia de la pulga, un elefante posee un sistema nervioso más desarrollado que interpreta el dolor físico y emocional de muy diferente manera.

Los elefantes sufren, al igual que el ser humano, no sólo física sino también emocionalmente. Sabiéndolo, debería sensibilizarte reconocer que la privación de libertad provoca sufrimiento, provoca infelicidad. Sólo de compararlo con las personas "amaestradas" puede hacer hervir la sangre a cualquiera, o al menos pensar y detenerse a reflexionar sobre ello.

Cuando un elefante es joven y débil, se le ata una pata con una fuerte cuerda a un gran árbol. Al ser el árbol más fuerte que el joven elefante, éste tira y tira para intentar liberarse pero termina por agotarse y su frustración crece con cada intento. El elefantito aprende la lección más estúpida aprendida por el ser humano: no intentar lo que ya sabes que no conseguirás.

Cuando el elefante sea adulto, será suficiente con atarle la pata a una silla y, solamente con la sensación de tener atada la pata, el elefante se quedará inmóvil, no se moverá, ni siquiera lo intentará. ¡Objetivo conseguido! El elefante ha aprendido que cualquier intento por liberarse de sus ataduras es completamente inútil. Tendrá que aliarse con la resignación. Es muy triste.

Un animal capaz de arrastrar toneladas de peso, con sólo caminar, se rinde antes de intentarlo porque ha aprendido erróneamente que la vida es dura, y se resigna a ver pasar a los demás elefantes mientras él sigue atado a una insignificante silla. La vida es tan dura como tú la quieras pintar, todo depende de la importancia que le des a la silla que esté atada a tu pata.

De joven, los adultos te convencen de que la vida es dura pensando que te están haciendo un favor, cuando lo que están haciendo realmente es atarte la pata a un árbol. Aun así, de joven lo intentas pero fracasas en innumerables ocasiones, y de adulto ni siquiera lo intentas porque, irónicamente, ya sabes que no conseguirás nada, aunque sólo se trate de mover una silla. De adulto tienes la capacidad y la formación pero no servirá de nada si tienes ese gran prejuicio.

De joven, el elefantito seguirá tirando de la cuerda, seguirá creyendo ingenuamente que podrá liberarse de sus ataduras, seguirá intentándolo hasta frustrarse y caer rendido sin más energía. De adulto ni siquiera lo intentará para no tener que rendirse. En el ser humano, el secreto es el equilibrio entre la ambición y perseverancia del joven y la sabiduría y experiencia del adulto.

No te pongas una tapadera antes de andar todo el camino, ni te ates la pata a ninguna silla pensando que no podrás avanzar. Encontrarás muchos obstáculos pero sólo son sillas que pretenden engañarte para que te detengas. Aprenderás cosas que probablemente ni siquiera sabías que existían, y podrían asustarte al principio, pero sólo son sillas. Antes de terminar el camino estarás generando ingresos con tu propio negocio digital, sin comprender muy bien cómo lo estarás consiguiendo... ¡simplemente lo estarás haciendo! Es tan fácil como ponerse a andar.

Ojalá no seas una rana

Es probablemente el ejemplo más violento y cruel ya que conlleva una muerte lenta por tortura. Si metes una rana en un recipiente con agua hirviendo, la rana saltará para salir del recipiente. Es un comportamiento lógico de cualquier ser humano ante el dolor. Sin embargo, por más que le digas a un niño que la plancha quema, no sentirá miedo hasta que la toque y compruebe que no mentías. Pero también sucede en muchos adultos que se niegan a creer algo por miedo a que sus sueños e ilusiones se vean destruidas, hasta que lo comprueban ellos mismos y aprenden con el dolor, cuando ya es demasiado tarde para evitar la quemadura.

Es incomprensible qué ilusión le lleva a un niño a comprobar que una plancha de ropa quema y que le dolerá mucho si la toca; tal vez esa sensación de incumplir las normas o hacer caso omiso a las prohibiciones, lo cual sí es comprensible que sea excitante para muchos niños y adultos. Pero cuando algo quema y no te lo crees hasta que lo compruebas tú mismo, es muy probable que termines quemado, cuando ya sea demasiado tarde. El dolor es la mejor lección.

Si metes a la rana en el mismo recipiente, pero con agua fría, la rana permanecerá inmóvil, estará cómoda, no tendrá motivos para saltar como un resorte. Y, si vas subiendo la temperatura del agua, lenta y gradualmente, la rana seguirá inmóvil. Tal adaptación del cuerpo al calor resulta interesante e incluso positiva, si no fuera porque el aumento de calor gradual irá debilitando las fuerzas de la rana para salir del recipiente cuando ya sea demasiado tarde, y morirá hervida, muy lentamente y sin fuerzas para evitar ese amargo y cruel destino sin tan siquiera haber intentado saltar, sin haber movido ni un solo músculo para evitarlo. Es duro.

Necesitamos creer que somos felices, que estamos cómodos, y buscamos excusas para justificar cualquier mala situación, cuando son nuestras decisiones las que las han provocado. Tal vez por cuestiones de ego o cobardía, no somos capaces de reconocer ni percibir que nos están subiendo la temperatura y que no estamos haciendo nada para asegurar nuestro futuro bienestar, creyendo que nuestro destino lo está decidiendo otra persona y que poco podemos hacer.

Muy frecuentemente culpamos al resto de personas por subir la temperatura del agua en la que nos encontramos plácidamente. Pero cuando empieza a hervir, creemos que nunca fuimos responsables de estar ahí, que fueron los demás quienes nos obligaron, que fueron otras personas los que decidieron por nosotros, que nunca tuvimos elección. Podría llegar ese fatídico momento, y ya no tendremos fuerzas, siendo demasiado tarde para saltar del recipiente.

Muchos tienen la fuerte convicción de que son otros quienes aumentan la temperatura y poco se puede hacer para remediarlo, sólo aceptarlo e intentar vivir dignamente. Hay demasiadas grandes y pequeñas empresas que se formaron en tiempos de crisis, así como muchísimos grandes líderes recordados por toda la humanidad. Sin embargo, las crisis son una prueba de valor y coraje necesarias para muchas personas pero también son ollas a 100 °C para otras.

Por supuesto que son otras personas quienes nos suben la temperatura: gobiernos, familiares, amigos, parejas sentimentales o los mismos compañeros de trabajo. Cada ser humano es diferente y cada uno es responsable de regular la temperatura a la que está siendo sometido. Unos podrán y otros no, es ley de vida, pero hay que elegir si se quiere estar dentro o fuera de la olla y aprender a prever y prevenir las altas temperaturas para poder saltar a tiempo.

¿Por qué los lobos?

Al contrario de lo que creas, el lobo es un animal noble y generoso por naturaleza. Ser un súper depredador le hizo caer en el tópico de sanguinario y cruel. Nada más lejos de la realidad. El lobo caza para alimentarse y poder sobrevivir, nada más. Y su inteligencia, audacia y capacidad de adaptación son sus grandes aliadas. Si hay escasez no desecha conejos, pequeños roedores, o incluso caracoles, pescado o frutos silvestres para poder sobrevivir. Es un animal ejemplar.

Quizás el único "delito" del lobo ante el hombre es alimentarse del ganado de éste. El hombre le persigue sin tregua por esto y es el gran conflicto moral. Le persigue sin darse cuenta que el mismo ser humano ha sido el culpable de que el lobo tenga que atacar a su ganado. La devastación del hábitat donde antes se podían observar infinidad de presas naturales del lobo,

ha sido producida por la mano del hombre. El lobo, sin presas que cazar, sin otro afán que el de su supervivencia y la de sus crías, recurre a las presas de los humanos. No por maldad, no por robar ni por venganza, lo hace simplemente para sobrevivir.

Comportamiento tierno y generoso entre los suyos, comportamiento asombroso para quienes aún piensan que el lobo es un ser espeluznante que echa espuma por la boca. El lobo se empareja para toda la vida. Antes de la procreación viven un verdadero y espectacular romance. El macho colma de regalos a la hembra y caza para ella. Son extremadamente cariñosos y atentos, y se entregan a horas y horas de juego para ensalzar su inmensa felicidad. Llegados a la parte de las crías, la loba es una madre incansable y ejemplar, digna de admiración.

Pero, ¿cómo mantienen los lobos ese orden jerárquico? Sus combates para demostrar su fuerza, valentía e inteligencia casi nunca llegan a provocar la muerte de un contrincante. La fiereza del que va ganando, la aparente sed de sangre y de matar, es aplacada por el lobo vencido con un simple mecanismo de rendición: tumbarse en el suelo, orinarse encima sumiso y suplicante de piedad. Entonces, el lobo fuerte, que hace unos instantes ostentaba unos colmillos terribles, le concede la piedad. Instantáneamente aplacará su agresividad y el combate no pasará a mayores.

Jamás pegues y maltrates a un perro. Si lo haces, y has sido tan inhumano de hacerlo hasta que presente el mismo comportamiento de los lobos, jamás le pegues todavía más por orinarse encima. No es para retarte, está tremendamente asustado, teme por su vida. Te está pidiendo clemencia, te está pidiendo compasión. Nadie merece que le pasen cosas buenas en la vida si animales y personas sirven para desahogar su ira y su frustración. Sé un líder y empieza liderándote a ti mismo.

La generosidad no es exclusiva del ser humano. En el férreo orden jerárquico de una manada, todo funciona gracias a la colaboración de todos los integrantes. El lobo alfa no es un líder egoísta y tirano. Se preocupa por los demás miembros del clan hasta tal punto que, si un ejemplar viejo o enfermo no puede proporcionarse el alimento, cazará para él. Si otro individuo más débil le suplica por comida, mediante otro curioso método, que es el de introducir la lengua en las fauces del otro lobo más fuerte, éste vomitará los restos de carne que le servirán de alimento.

El hecho de que algunos lobos adopten lobeznos ajenos y los cuiden con igual amor y dedicación, como si fueran de su propia sangre, es fascinante. Existen muchas cualidades, a cada cual más sorprendente, sobre estos magníficos animales y la relación tan estrecha que guardan con los negocios, la capacidad de liderazgo y, por qué no decirlo, las carencias generales del ser humano.

Sobre el autor

Mi nombre es Alvaro de Vesa. Nací en Agosto de 1977. Vengo de una familia humilde, modesta y muy luchadora que siempre me ha intentado transmitir la importancia de la responsabilidad y el sacrificio. Y no lo aprendí hasta pasados los 30 años de edad. Hoy en día, por suerte, aún conservo la ambición, ilusión y ganas de aprender como cuando aún era niño y los Reyes Magos me regalaron mi primer PC para estudiar informática.



Me crié en un pueblo obrero del sur de la capital de España en el que primaba la ley del más fuerte. El respeto no se ganaba con las palabras ni con las buenas acciones. Aunque pasaba demasiado tiempo en la calle, rodeado de malas influencias, gracias a la intensa educación que recibía de mis padres durante las pocas horas a la semana que su humilde negocio les permitía, conseguí encauzar mi vida. Fue más tarde que temprano, pero más vale tarde que nunca.

Después de creer haber aprendido a no volver a sentirme intimidado por ninguna tapadera ni por ninguna cuerda atada a mi pierna, empecé a desarrollar rápidamente un sentido para decidir qué es lo que quería conseguir de esta vida y hasta dónde quería y estaba dispuesto a llegar. Aprendí a reconocer que no hace falta vivir malas experiencias para conocer sus efectos, y siempre busco la visión y anticipación necesaria para reaccionar a tiempo antes de que ocurran, antes de que me falten fuerzas, antes de que hierva el agua, antes de que sea demasiado tarde.

Recuerdo que mis primeros síntomas emprendedores se remontan a la edad de 16 años, cuando desarrollaba "planes de negocio" con un gran amigo. Sentados en el patio de armas del internado militar en el que decidimos estudiar voluntariamente -tal vez como terapia de choque para no seguir el camino del resto de nuestras amistades-, recuerdo que planeábamos desde el producto que queríamos comercializar hasta el canal de distribución para hacérselo llegar al cliente final.

Casi diez años más tarde, convertí ese sueño infantil en una realidad. Aunque no tuve ningún apoyo moral o económico, después de vender mi coche nuevo, estar trabajando doce horas diarias y dieciséis horas los fines de semana, durante varios meses, sin librar ni un sólo día para reunir rápidamente el dinero que necesitaba, convertí el que fue mi primer sueño serio en esa deseada realidad. Fracasé, por supuesto, era inevitable, pero los fracasos no son realmente fracasos. En realidad, ciertos fracasos son victorias necesarias para adquirir experiencia.

En esa época no tuve el apoyo ni la aprobación de nadie, ni siquiera el de mi familia. En realidad todo mi círculo social lo tachó de una locura por arriesgar y apostar lo poco que había conseguido con bastante sacrificio en un negocio tan supuestamente poco viable, y puso gran empeño en

hacerme desistir de la idea. Me encontraba en un país extranjero, sin hablar absolutamente nada del idioma y con el dinero justo pero, sin entender todavía cómo, cerré un negocio.

A partir de ese día pude dormir. Más tarde incendiaron mi negocio sin asegurar y lo perdí todo, dejando una gran cantidad de deudas pero, aun así, yo pude empezar a dormir por haber realizado con éxito mi primer proyecto. No se trataba de hacerme millonario con mi primer negocio, aunque fuese esa la ingenua ilusión. Se trataba de comprobar mi capacidad para no dejarlo sólo en un sueño, ahora lo sé. Hoy en día llevo años sin deudas, aunque me haya costado millones de lágrimas conseguirlo. Creo que esta experiencia me marcó para el resto de mi vida.

Después de esa situación tuve mi primer contacto con un negocio en el que suponía que trabajaría desde casa, y nada más lejos de la realidad. Ni siquiera me gustaba el producto ni el público para el que estaba dirigido. Lo único que me gustaba eran las caras sonrientes y felices de las personas que parecían ganar tanto dinero. ¡Lo único que quería era sentirme como ellos!

Más tarde empecé a hacerme la siguiente pregunta: ¿cómo es posible que estén tan felices si un repartidor de pizzas gana más dinero que ellos trabajando menos horas? Hoy en día conozco la respuesta: ¡gracias a la motivación y a la auto superación! Hoy en día sé que lo difícil no es conseguir estar motivado e inspirado sino que, lo realmente difícil, es saber qué es lo que quieres aprender durante esa motivación y qué es lo que quieres hacer durante esa inspiración, y aprovecharlas antes de que desaparezcan, porque desaparecerán tarde o temprano, no lo dudes.

Aprender algo valioso y rentable que te apasione cuando estés motivado te servirá para poder vivir de ello cuando estés desmotivado, porque seguro que lo estarás, como todo ser humano. Haz lo que te apasiona y las probabilidades de sentirte desmotivado en tu trabajo disminuirán drásticamente. Y hay que recordar que más de la tercera parte de nuestra vida la pasamos trabajando para poder vivir dignamente. Es crítico elegir en qué queremos trabajar porque gran parte de nuestra felicidad dependerá de esa decisión, de esa profesión, de esa pasión.

Millones y millones de personas quieren ganar mucho dinero, y a ser posible fácil y rápidamente. Desearlo tú también no te hace especial ni debería motivarte en absoluto. Es más, es un claro indicio por el que habría que apostar que nunca lo conseguirás. Es un comportamiento propio de personas que no están dispuestas a sacrificar nada realmente importante en su vida, dejando como última prioridad estudiar y trabajar más para crear un negocio que le permita vivir como desea en un futuro próximo. El dinero no es la motivación, sólo es la recompensa.

No te sientas superior a ningún empleado o asalariado por querer tu propio negocio y pensar cada día en ganar mucho dinero, creyendo que eres más inteligente por no querer trabajar para cumplir los sueños de tu jefe. Eso no te convierte en emprendedor, más bien es el primer paso al fracaso.

Tal vez a ti sí pero a mí no me motiva ni me hace sentirme especial el simple hecho de desear ganar la lotería, lo mismo que desean tantos millones de personas en este planeta. Tengo más probabilidades de que me caiga un rayo yendo a comprar lotería que ganar el premio gordo. ¿Por qué debería motivarme algo con tan pocas probabilidades de éxito? Algo que no depende de mí no me motiva como para perder tiempo planificando mis sueños u objetivos en torno a una ilusión inalcanzable, en la que el trabajo y el sacrificio no influyen nunca en el resultado.

Conocimientos del autor

Mi determinación, mi constancia y mis innumerables inquietudes son cualidades que me hacen sentir orgulloso y que me permiten ver cada día como una nueva oportunidad. Mi único objetivo es aprender lo necesario para sentirme satisfecho conmigo mismo y vivir sin preocupaciones inesperadas. Busco continuamente encontrar nuevos retos que despierten mi carácter creativo, ambicioso y competitivo. Y mi mayor miedo es perder el apetito, es dejar de tener hambre, es quedarme sin fuerzas y sin energía; es convertirme en esa pulga, ese elefante o esa rana.

Cansado y consumido por los continuos agujeros negros en los que me encontraba cada vez que participaba en oportunidades de negocio engañosas, y éstas desaparecían. Cansado y consumido por las interminables polémicas en las que me veía involucrado. Cansado y consumido por ser el principal responsable de la desesperación de cientos de personas. Cansado y consumido por mi precaria situación económica que provocaba interminables discusiones familiares. Cansado y consumido por ver cómo mis sueños se alejaban en lugar de tenerlos más cerca. Cansado y consumido por vivir la desesperación de otras personas y ver su autoestima por los suelos.

Cansado y consumido por la sensación de impotencia al ver cómo mis clientes desaparecían sin poder hacer nada para evitarlo. Cansado y consumido de ver cómo los dos niños a mi cargo no entendían nuestra pobreza después de trabajar 16 desesperantes horas diarias, 7 días a la semana. Cansado y consumido de pedir continuos préstamos para poder pagar los gastos económicos básicos que me permitiesen seguir apostando en lo que me estaba arruinando.

Cansado y consumido de cavar mi propia tumba, desesperado y muy, muy debilitado por muchas razones más que hacían peligrar mi carácter emprendedor cada hora que pasaba, el 8 de Diciembre de 2005 decidí rectificar y alejarme de todas esas oportunidades de negocio que me ofrecían sueños y motivación sin enseñarme una profesión especializada que me ayudase a conseguir cierta estabilidad económica, que era lo que realmente me ayudaría en mi futuro.

Cuando tomé la gran decisión de abandonar el ejército, conocí varios trabajos civiles que me ayudaron a decidir lo que no me motivaba en la vida. Hasta ese 8 de Diciembre, trabajé en sacrificados empleos conduciendo camiones, en un sangriento matadero, reponiendo las estanterías y limpiando los suelos de un centro comercial, en aburridas cadenas de producción, en monótonas fábricas de artes gráficas, vendiendo carísimos libros de casa en casa, en varias agencias inmobiliarias y en infinidad de empleos temporales de todas clases y colores que me resultan muy difíciles de enumerar.

En ningún lugar conseguí establecerme y encontrar un futuro atractivo que me sedujese hasta que conocí varias oportunidades de negocio para desarrollarlas desde casa. En todas me dediqué a tiempo completo desde el primer día, invirtiendo mis ahorros participando en negocios que descendían más rápido de lo que crecían, pero que seguía intentando ingenuamente influenciado por otras personas que se lucraban de mi trabajo y me animaban a seguir trabajando para ellos.

A partir de esa fecha decidí empezar a seguir los pasos de personas de éxito consolidadas en Internet y con las que me sintiese totalmente identificado. Llegué a una conclusión muy rápida: esas personas hablaban inglés. El idioma no me asustó y compré el primer curso que me introdujo en los primeros pasos del marketing en Internet. Lo traduje palabra por palabra hasta que comprendí todo el contenido. Una cosa me fue llevando a la otra y, cuando terminaba de leer un libro, estaba deseando comenzar el siguiente. Palabra por palabra, los iba traduciendo todos hasta llegar el día que, en lugar de tardar semanas, los leía en un par de días.

Tenía tanta hambre de aprender y de recuperar el tiempo perdido que, cuando me quise dar cuenta, estaba desarrollando complejos portales y comunidades online. He de admitir que con cierta dificultad hasta que conocí la existencia de aplicaciones que permitían tener y administrar un sitio web en cuestión de horas con unas funciones básicas. Perdí años cegado por el dinero.

Mi primer sitio web me lo facilitó el programa de Stone Evans (Plugin Profit Site) con el que me vinculé al que probablemente sea el mayor foro de expertos del marketing en Internet mundial (Warrior Forum), fundado y dirigido por Allen SAYS. En mi primera semana de prácticas ya comencé a obtener beneficios económicos y no me podía creer la relativa facilidad con la que lo estaba consiguiendo. En realidad recuerdo que la gente compraba mis productos recomendados

sin ni siquiera tener terminado mi sitio web. Cada vez que recibía un nuevo y pequeño cheque no era consciente de cómo iba a cambiar mi vida en los próximos años. Por fin empecé a sonreír.

En seguida me comenzó a llamar la atención la construcción de enlaces y compré el libro de Jack Humphrey (PowerLinkin 2005). Con 'PowerLinkin 2005' terminado, inevitablemente me comencé a interesar por el posicionamiento en buscadores y gestión de enlaces. Recuerdo que fue el primer gran reto: ¡comenzar a aprender y formarme con personas de las que no entendía nada del idioma! Hoy en día puedo decir que más del 90% de mi formación profesional fue en inglés.

El posicionamiento web me abrió un mundo totalmente desconocido para mí y del que ignoraba por completo su poder aplastante para disparar un negocio en cuestión de un par de meses. Cuando veía mis nuevas páginas en las primeras posiciones de Google, y comprobé el gran aumento de visitas diarias, no lo podía creer y pensé: ¡esto funciona, ya estoy en el buen camino!

Corey Rudl, Mark Joyner, Derek Gehl, Brad Callen, Jack Humphrey, Mike Filsaime, John Reese, The Rich Jerk, Joel Comm, Perry Marshall, John Delavera, Ken Evoy o Ewen Chia; son algunos expertos del Marketing Online que seguí, adaptando sus enseñanzas a mi propia personalidad e intereses.

Sólo era cuestión de tiempo conocer un gran número de técnicas y estrategias de la comercialización en Internet: Search Engine Marketing, Blog Marketing, Affiliate Marketing, Niche Marketing, Article Marketing, PPC Marketing, Viral Marketing, Keyword Marketing, Social Media Marketing e incluso eBay Marketing.

Hay tantas formas de mercadeo que, dominando solamente una, puede solucionar tu futuro económico sin endeudar tus ahorros en un negocio tradicional o en una startup de futuro incierto. Ya ni siquiera pienso en la remota posibilidad de regresar a un puesto de trabajo fijo en el que tenga que acatar órdenes y cumplir estrictos horarios, en una situación geográfica permanente que me cortarían las alas, por un salario fijo al que adaptar todos mis sueños e ilusiones.

Decenas de cursos, libros y video tutoriales pasaron por mis manos intentando retener el mayor número de información posible en mi cabeza. Invertía todas mis ganancias online exclusivamente en formación y aprendizaje. Cualquier cosa que potenciase mis capacidades y ampliase mis conocimientos en la profesión que elegí... ¡ahí estaba yo con mis últimos ahorros!

Llegué a adelgazar casi 15 kilos adquiriendo la capacidad anti saludable de mantenerme despierto más de 30 horas seguidas sin dormir, con la única droga del estudio y la reflexión,

provocados por la desesperación. He llegado a desear no tener que dormir nunca para no perder tiempo. ¡La adrenalina se me disparaba cada vez que descubría un nuevo secreto que nunca me enseñaron en esos negocios en los que sólo aprendía a vender productos y no a crearlos!

Mi educación fue muy humilde y mis estudios y carrera profesional fueron militares hasta el año 2000. La mayoría de mis empleos fueron obreros con grandes esfuerzos físicos en muchos casos. La ingeniería química fue mi carrera universitaria sin terminar. Medio año, durante seis horas diarias en clases, me costó aprender algo de diseño gráfico, y dos meses completos introducirme en la administración y hacking de sistemas Linux con profesionales encargados de la seguridad informática de la OTAN en Bruselas, con su correspondiente sacrificio económico por mi parte.

Mis empleos nunca tuvieron absolutamente nada que ver con la informática y el marketing en Internet, y las numerosas oportunidades de negocio engañosas en las que participé fueron las que me proporcionaron la fuerza y la rabia necesarias para dar un vuelco radical a mi vida para conseguir mi objetivo y demostrar a todas esas personas desesperadas y escépticas que sí, que el querer es poder, y que cualquier persona es capaz de hacer cualquier cosa que se proponga en la vida si está lo suficientemente desesperado o inspirado. Y todavía sigo creyendo en ello.

Es posible que tu situación actual sea peor que la que yo viví. O tal vez hayas tomado mejores decisiones en la vida y estés aquí por inspiración y no por desesperación. De cualquier forma, no hay excusas para lamentarse por no conseguir lo que necesitas o lo que deseas. Sólo hay que aprender cómo conseguirlo para tener más probabilidades de lograrlo.

El éxito se provoca, no se otorga como un juego de azar. Cuanto peor sea tu situación, más capacidad de sufrimiento tendrás, y eso te ayudará a continuar contra viento y marea. Y cuanto mejor sea tu situación, menos obstáculos tendrás que sortear en tu camino hacia el éxito. Como verás, insisto, no hay ningún tipo de excusa para no pelear a diario por aquello que deseas.

Sólo es cuestión de prioridades, de saber dosificar y medir los esfuerzos y sacrificios para no arriesgar otras cosas que son extremadamente importantes para soportar tu emprendimiento porque, si las pierdes, nunca conseguirás esos objetivos marcados y te alejarías completamente el enfoque que necesitas para lograrlo. En definitiva, abandonarías el camino.

Ahora sí, recapacita, reflexiona y asegúrate de tener muy claras tus pasiones y tus aficiones para no correr el riesgo de abandonarlas en el primer tropiezo, porque vas a tropezar muchas veces y el viaje es largo como para no saber cuál será tu equipaje. Cocina, deportes, cine, viajes; no importa, casi con cualquier cosa aprenderás a forjarte un futuro profesional estable en Internet, pero sólo lo conseguirás si es tu verdadera pasión.

Vamos a andar juntos el camino para crear tu propio negocio digital completamente desde cero, paso a paso, despacio pero sin pausa, hasta conseguir el colchón financiero necesario gracias a Internet antes de constituir tu propia empresa digital y empezar a sentir la verdadera magia de Internet.

Agradecimientos

A mi hermana por haberme mostrado salidas que a mí me eran difíciles de encontrar en algunos tramos del camino. Y a mis padres, por haberme apoyado incondicionalmente durante estos últimos años, habiendo estado siempre ahí para poder confiar en ellos cuando ya no me quedaba nadie en quien apoyarme. Este libro está dedicado a ellos por la infinita paciencia, tolerancia y confianza que han demostrado con su hijo mayor.

A esos grandes amigos que han sabido aguantar y soportar mis problemas y malestares durante demasiado tiempo. Me sirvieron de fuente de inspiración y desahogo para no rendirme. Con personas como ellos a mi lado fue increíblemente sencillo poder seguir luchando por aquello en lo que creía.

A todas esas buenas personas que perdí en mi camino inquebrantable hacia mi objetivo y que no pudieron soportar tantos fracasos. Las personas ordinarias son capaces de conseguir cosas extraordinarias, pero no todo el mundo puede o no está dispuesto a pagar el precio.

A todos aquellos que me han hecho pensar y decidir en qué tipo de persona me tenía que convertir para lograr muchas metas. Sin ellos nunca hubiese tenido tan claro el camino que debía tomar y, sin ellos, nunca hubiese conocido el camino que no debía seguir.

Y a ti, por comprar este libro y darme la oportunidad de intentar ayudarte a crear un negocio digital, basado 100% en Internet. De alguna forma has confiado en mí y haré todo lo posible por recompensarte como esperas. Haremos un gran equipo si me ayudas a ayudarte, si nos ayudamos mutuamente. Sólo se llega más rápido pero acompañado se llega más lejos.

Porque, sin vuestra ayuda y apoyo, este camino 'de emprendedor a empresario digital' nunca se hubiera escrito. ¡Mil gracias a todos!

Últimas reflexiones y bienvenida

Estoy cansado de ver cómo la gente se queja de sus desgracias y no toma las riendas de sus vidas. Personas que quieren tener algún tipo de éxito en la vida pero son infinitas las energías que emplean en culpar a los demás de sus fracasos y errores cometidos.

Mucha gente se queja de su empleo y de su salario pero quiere mejorar su calidad de vida. Cuando les propones una alternativa simple y sencilla a sus problemas, deciden que están bien donde están. Es entonces cuando tienes ante ti a un ser conformista y no a una persona ambiciosa, luchadora, emprendedora. Es respetable pero, ¿cómo se define a una persona que tiene miedo a cambiar? Hay personas que no se levantan del sofá ni teniendo la casa en llamas.

Hay personas que no les importa que una buena oportunidad llame a su puerta porque no están preparados para reconocerla. Han sido educados para mantener un empleo estable, aunque sus problemas económicos duren toda la vida. No importa en absoluto que sueñen con algo más en la vida porque siempre habrá alguien que les frenará, inculcándoles clases de humildad mientras alardean de la experiencia que la vida les ha otorgado.

Siempre existirán personas que envidien y critiquen al resto para auto convencerse de haber elegido el mejor camino en sus vidas. Son esas personas a las que dos o tres fracasos les hacen sentirse luchadores y sabios por, al menos, haberlo intentado y haber experimentado un par de errores. No se trata de participar, se trata de ganar. No se trata de haber comido, se trata de seguir con hambre. No se trata de ser una asustadiza oveja, se trata de ser un valiente lobo.

El conformismo es el mayor enemigo de la ambición. No te conformes con lo que ya tienes si eres consciente y te convences de que puedes conseguir cualquier cosa que te propongas en la vida, sin importar tu situación social, económica o académica. No hablamos sólo de dinero, hablamos de amor, de cultura, de educación, de amistad. Si ya sabes lo que deseas y con lo que más disfrutas, ¿por qué te conformas con menos de lo que te mereces? ¿Prefieres vivir a medias toda tu vida? ¿Nadie te ha dicho que sólo se vive una vez y que el tiempo nunca se recupera?

Me gustaría que desterrases el conformismo de tu vocabulario y empieces a trabajar en lo que realmente te apasiona. Olvídate de buscar la fuerza y la motivación necesaria para seguir luchando por encontrar la forma de empezar a hacer algo productivo en Internet, porque trabajando en lo que te apasiona siempre te sentirás eléctrico. Lo que para mí fue muy fácil hacer para otras personas fue mucho más fácil no hacerlo. Ahora es tu turno de elegir si quieres continuar y dónde quieres llegar, de decidir si eres lobo o eres oveja. Aquí empieza este camino.

¿Y ahora qué?

Cuando empecé a trabajar en Internet, muchos negocios fueron los que intenté desarrollar sin éxito. En todos trataba de buscar clientes en los que herramientas como el extinguido Windows Messenger eran la principal forma de trabajar para alguien inexperto como yo. Y así estuve años intentando descifrar la fórmula para vivir exclusivamente de Internet, pero seguía cavando con las manos cuando los verdaderos expertos cavaban con maquinaria pesada. Y yo ni siquiera sabía que existía esa maquinaria, o simplemente no le prestaba atención por mi inmensa ignorancia. Como en la calle, seguía creyendo que trabajar en Internet era hablar con clientes potenciales a diario para conseguir ventas; cuantos más, mejor. ¡Qué equivocado estaba!

Hay gente que no quiere o no sabe que hay que aprender a utilizar maquinaria pesada para poder cavar muy profundo. Lo sé, resulta más rápido empezar a cavar con las manos, cualquiera puede hacerlo, incluso un niño, pero es cuestión de muy poco tiempo que tus manos sangren y ya no puedas seguir cavando más hasta que tus manos se curen. Y cuando ya estés preparado para volver a cavar donde lo dejaste, la lluvia habrá tapado de barro el hoyo poco profundo en el que lo dejaste, teniendo que empezar prácticamente de cero otra vez. No es efectivo, no es inteligente y nunca llegarás a nada en Internet si no aprendes a trabajar profesionalmente.

Demasiada gente falla una y otra vez pensando que algún día lo conseguirán por el simple hecho de insistir y persistir. Es importantísimo, no cabe duda, pero insistir y persistir con fórmulas que nunca te han funcionado provocará que siempre obtengas los mismos resultados, como muy acertadamente afirmaba Albert Einstein. No necesitas más atajos sin salida, necesitas un camino.

Durante años nunca conseguí generar unos ingresos estables por mi forma de trabajar, por mi inexperiencia en Internet, por querer ganar dinero cuanto antes sin formación cualificada, por querer viajar sin un mapa creyendo que no me perdería. En definitiva, por insistir en seguir cavando con las manos. Quería ganar dinero inmediatamente y eso, sencillamente, no existe. Alcanzar los 3000 USD mensuales desde cero es muchísimo más difícil que alcanzar los 6000 desde los 3000 al conocer ya el camino. El dinero atrae al dinero cuando ya sabes cómo ganarlo.

Si quieres dejar de deambular e ir saltando de negocio en negocio, convirtiendo el fracaso en un hábito y malgastando todos tus cartuchos, necesitas tres ingredientes para no fallar el disparo: un sitio web profesional, dominar las redes sociales y seguir un plan de posicionamiento web.

1 **Crear un sitio web profesional**

Sin un sitio web, no existe ninguna posibilidad de construir nada. Son los cimientos de cualquier negocio basado en Internet. No tener un sitio web es sinónimo de una venta ambulante endeble, abordando personas e interrumpiendo sus conversaciones con tu publicidad en otras webs ajenas. Es el centro de operaciones, es el local de tu negocio, es donde tu público acude para visitarlo y conocerlo. Todas las visitas deben ser dirigidas a tu web, no a un perfil en una red social ni a un sitio web gratuito en Blogger o Wordpress.

Tu sitio web es tu escaparate en Internet. Es ahí donde se generan los ingresos. Es el mejor vendedor que pueda existir, capaz de atender y servir a un número ilimitado de personas sin descanso. Pero, para eso, debe ser rápido, sólido, atractivo, fiable y escalable fácilmente a medida que tu negocio va creciendo. Además, debe estar automatizado, debe enviar emails y avisos a tus visitantes, debe permitirles suscribirse a sus publicaciones y comentarios, debe estar vinculado con las redes sociales para ser difundido rápidamente y debe registrar el número de visitantes, su procedencia, su nacionalidad, la duración de las visitas y su comportamiento durante las mismas. Todo eso debe hacerlo tu website, no tú.

Paso a paso engranarás todas las piezas para tener tu propio sitio web con estas y otras muchas características necesarias para tener una máquina de competición. Créeme, no es lo mismo viajar en un Seat que en un Porsche. Dominando el proceso una vez, estarás preparado para crear otros sitios web y añadir más fuentes de ingresos. Todo se podría haber configurado para que lo tuvieras preparado con un par de clics, y hubiera sido más fácil para ti y para mí, pero nunca aprenderías a montar sitios web tú mismo y no tendrías la posibilidad de cobrar por ese servicio a tus clientes, si vieras esa posibilidad para generar aún más ingresos. Conocer la arquitectura y disposición de tu sitio web es vital.

2 **Dominar las redes sociales**

Las redes sociales tienen una gran relevancia en la promoción inmediata de tu negocio digital. Cada vez que nuevo contenido es publicado en tu sitio web, difundirlo en estas redes tiene numerosos beneficios, entre ellos la llegada de nuevas visitas rápidamente. Y como todo negocio, sin visitas no hay ingresos, y sin ingresos no hay negocio. Necesitas recibir las primeras visitas rápidamente para empezar a dar a conocer tu negocio digital.

Facebook será la red social que más visitas llevará a tu sitio web (10-20%) y en la que haremos más hincapié en la tercera etapa. Google+, Twitter y LinkedIn serán las otras redes sociales más importantes que no deberás descuidar para tener una presencia y difusión constante. Pero tienes que aprender Social Media y Community Management para

no destruir completamente tu imagen y credibilidad y/o la de tu negocio cometiendo los graves errores que cometen tantos emprendedores inexpertos que confían en su intuición sin formación alguna para utilizar estos medios profesionalmente.

Debes conocer los mejores horarios para publicar actualizaciones, el engagement y la promoción viral, la interpretación de la información que arrojan tus páginas de fans y el comportamiento de tu audiencia, la longitud recomendada de tus publicaciones y todos los errores que jamás debes cometer para no arruinar tu trabajo. Pero, además, aprenderás a instalar aplicaciones en Facebook para diferenciarte del resto y añadir interactividad a tu fanpage, así como los mejores trucos para conseguir cientos de seguidores rápidamente.

3 **Seguir un plan de posicionamiento web**

Tus hábitos y costumbres cambian radicalmente después de aprender posicionamiento en los buscadores (SEO). No sólo te hará más inteligente sino que también disparará tus ingresos en Internet. Es la forma de mantener tu negocio recibiendo visitas y más visitas constantemente, incluso aunque dejases de trabajar. Es el engranaje final para conseguir hacer rentable cualquier negocio por Internet que se te ocurra. Es tu garantía de éxito.

Muchos emprendedores se centran en las redes sociales por su facilidad y rapidez para conseguir más visitas, más clientes y más ingresos, pero requiere de un trabajo constante. Día que no trabajas, día que tu negocio recibe menos visitas. Sin embargo, el SEO es lo que diferencia a los grandes de los pequeños. Un trabajo dedicado en posicionamiento web inteligente durante un par de meses y puedes estar seguro que nunca más dejarás de recibir ingresos constantes con sólo un sitio web. ¿Y si tienes dos sitios web? ¿O tres?

Todo lo que haces en Internet influye en el posicionamiento de una página web, desde la estructura de un enlace hasta el nombre del archivo de una imagen. Pero saber SEO no quiere decir que hagas SEO. El principal problema es que es muy complejo desarrollar un plan de trabajo detallado. Mucha gente sabe trucos y conceptos básicos de posicionamiento web, pero llevarlos a la práctica ordenadamente es algo muy diferente, y nunca obtienen los resultados esperados. Si tu competencia en Internet es inmensa a priori, siguiendo este plan SEO la reducirás tan drásticamente que serán los demás quien deban seguir tu estela.

En la cuarta etapa empezarás a trabajar desde cero en el posicionamiento de las páginas de tu sitio web. Vas a seguir paso a paso el mismo plan que siguen las agencias y profesionales del SEO para conseguir los resultados para sus clientes. Incluso después de seguir este plan, estarás completamente capacitado y preparado para ofrecer servicios de posicionamiento a tu círculo de contactos, si así lo decidieras. Créeme, en cuanto sepan lo

que haces y vean tus resultados, no dudarán en consultarte. Tú serás quien decida si ampliar tus fuentes de ingresos ofreciendo servicios de posicionamiento web o utilizar este plan de SEO para seguir aumentando los ingresos de tu negocio digital sin contraer ningún compromiso comercial con clientes que limiten tu libertad y tu tiempo. Será tu decisión.

¿Y ahora qué? Ahora debes decidir si prefieres seguir desorientado buscando atajos o empezar a andar 'El camino de emprendedor a empresario digital'.

Piensa en tus habilidades, aficiones e intereses (deportes, fotografía, viajes, videojuegos, etcétera). Si no creas un negocio que te apasione, fracasará. El camino es largo y tendrás que aprender muchas cosas necesarias y obligatorias sobre modelos de negocio, administración web, diseño gráfico, Social Media y SEO, entre otras. Si no eliges un mercado que te apasione, tanta carga de trabajo ajena a tus mayores intereses podría hacerte hincar la rodilla. No pienses en el dinero, piensa exclusivamente en lo que te apasiona, en las webs que más visitas en Internet.

Ahora piensa tranquilamente el nombre o dominio que tendrá tu negocio (hazdeporte.com, fotomundo.com, zonagamers.com, etcétera), y comprueba si está disponible en [iWolf Hosting](#). Piénsalo bien, pronúncialo y escríbelo las veces que sean necesarias hasta visualizarlo y estar completamente convencido, porque será el nombre con el que tendrás que ir a muerte hasta el final. Arrepentirte meses más tarde significaría tener que empezar desde cero otra vez y tirar a la basura todo el trabajo que realizarás en este camino. Eso no sería avanzar, sería retroceder.

Y ahora, por último, contrata el Plan Alfa de iWolf Hosting. En el email de bienvenida que recibirás dispondrás de toda la información necesaria para comenzar a crear tu negocio digital hoy mismo, paso a paso. Si nada de lo que has hecho hasta ahora te ha funcionado para vivir exclusivamente de Internet, es porque no sabes trabajar en Internet. [Necesitas aprender a trabajar en Internet.](#)



Consigue el camino completo de emprendedor a empresario digital

Incluido con
iWolf Hosting Alfa

“ *Dentro de veinte años, estarás más decepcionado por las cosas que no hiciste que por las que decidiste hacer. Así que suelta las amarras, empieza a navegar y aprovecha los vientos a tu favor. Explora, sueña, descubre.* ”

Mark Twain, escritor y periodista.